

**Акционерное общество
«NBU INVEST GROUP»**

**Финансовая отчетность в соответствии с
Международными стандартами финансовой
отчетности и**

Отчет независимого аудитора

31 декабря 2020 года

Содержание

ОТЧЕТ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Отчет о финансовом положении	1
Отчет о совокупном доходе	2
Отчет об изменении капитала	3
Отчет о движении денежных средств	4

Примечания к финансовой отчетности

1	Общие сведения о Компании и ее деятельности.....	5
2	Экономическая среда, в которой Компания осуществляет свою деятельность.....	5
3	Основные положения учетной политики.....	6
4	Важные оценочные значения и суждения в применении учетной политики.....	12
5	Применение новых или измененных стандартов и интерпретаций.....	13
6	Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета	14
7	Информация по сегментам	17
8	Расчеты и операции со связанными сторонами	19
9	Основные средства	19
10	Нематериальные активы (НМА)	19
11	Финансовые инструменты, имеющиеся в наличии для продажи.....	20
12	Прочие долгосрочные инвестиции	20
13	Долгосрочная дебиторская задолженность.....	21
14	Оборотные запасы	22
15	Торговая и прочая дебиторская задолженность	22
16	Прочие оборотные финансовые активы (инвестиции)	22
17	Денежные средства и их эквиваленты.....	23
18	Акционерный капитал.....	23
19	Торговая и прочая кредиторская задолженность	23
20	Административные и прочие операционные расходы.....	24
21	Прочие операционные доходы	24
22	Налог на прибыль	24
23	Прибыль на акцию	25
24	Условные и договорные обязательства.....	26
25	Управление Финансовыми Рисками.....	26
26	Управление капиталом.....	27
27	Справедливая стоимость финансовых инструментов.....	28
28	Представление финансовых инструментов по категориям оценки	28

Адрес: г. Ташкент, ул. Фаробий, 3-14
Тел: (+99871) 246 28 10, (+99890) 999 51 65

Манзил: Тошкент ш., Фаробий кўч., 3-14
Тел: (+99871) 246 28 10, (+99890) 999 51 65

Отчет независимых аудиторов

Акционерам Акционерного общества «NBU INVEST GROUP»

Мы провели аудит прилагаемой финансовой отчетности Акционерного общества «NBU INVEST GROUP» (далее по тексту – «Компания»), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года, отчета о совокупном доходе, отчета об изменениях в капитале и отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также краткого описания основных положений учетной политики и прочих пояснительных примечаний.

Ответственность руководства за финансовую отчетность

Руководство Компании несет ответственность за подготовку и достоверное представление данной финансовой отчетности в соответствии с Международными Стандартами Финансовой Отчетности, а также за обеспечение системы внутреннего контроля, которую руководство Компании считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений, вызванных мошенничеством и ошибкой.

Ответственность аудиторов

Наша ответственность заключается в выражении мнения по данной финансовой отчетности на основании проведенного нами аудита. Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита. Данные стандарты обязывают нас выполнять этические требования, а также планировать и проводить аудит таким образом, чтобы обеспечить разумную уверенность в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений.

Аудит включает выполнение процедур для получения аудиторских доказательств, по суммам и раскрытиям информации в финансовой отчетности. Выбранные процедуры зависят от суждения аудитора, включая оценку рисков существенных искажений в финансовой отчетности, вызванных мошенничеством или ошибкой. При оценке таких рисков, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля субъекта, аудитор рассматривает систему внутреннего контроля, связанную с подготовкой и достоверным представлением субъектом своей финансовой отчетности. Аудит также включает оценку приемлемости применяемой учетной политики и обоснованности расчетных оценок, сделанных руководством субъекта, а также оценку общего представления финансовой отчетности.

Мы считаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими для предоставления основы для выражения нашего аудиторского мнения.

Мнение

По нашему мнению, прилагаемая финансовая отчетность достоверно представляет во всех существенных аспектах, финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2020 года, финансовые результаты их деятельности и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности.

30 марта 2021 г.
г.Ташкент, Республика Узбекистан

Ю 000 "Balans-
Inform-Audit"



АО «NBU INVEST GROUP»
Отчет о финансовом положении

<i>в тысячах в УЗС</i>	прим	31 декабря 2020	31 декабря 2019	31 декабря 2018
АКТИВЫ				
Внеоборотные активы				
Основные средства	9	238 460	127 492	35 884
Нематериальные активы (НМА)	10	-	-	4 565
Финансовые инструменты, имеющие в наличие для продажи	11	498 765 027	183 763 688	67 828 371
Прочие долгосрочные инвестиции	12	25 223 816	54 818 509	62 907 390
Долгосрочные капитальные вложения		-	-	4 554 149
Долгосрочная дебиторская задолженность	13	272 312 301	-	-
Итого внеоборотные активы		796 539 604	238 709 689	135 330 360
Оборотные активы				
Оборотные запасы	14	19 826 045	6 889	6 051
Торговая и прочая дебиторская задолженность	15	8 469 285	6 644 053	9 027 796
Прочие оборотные финансовые активы (инвестиции)	16	45 401 835	53 218 813	62 997 892
Денежные средства и их эквиваленты	17	119 178 446	40 056 271	54 431 945
Итого оборотные активы		192 875 611	99 926 026	126 463 684
ИТОГО АКТИВЫ		989 415 215	338 635 715	261 794 044
КАПИТАЛ				
Акционерный капитал	18	962 274 063	325 219 778	258 041 066
Нераспределенная прибыль		25 067 630	13 270 756	3 745 058
ИТОГО КАПИТАЛ		987 341 693	338 490 534	261 786 123
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Долгосрочные обязательства				
Отложенные обязательства		-	-	-
Долгосрочные банковские кредиты		-	-	-
Итого долгосрочные обязательства		-	-	-
Краткосрочные обязательства				
Краткосрочные обязательства по кредитам и займам		-	-	-
Прочие отсроченные обязательства		-	-	-
Торговая и прочая кредиторская задолженность	19	142 964	22 942	6 974
Полученные авансы	19	518 666	362	362
Текущее обязательство по налогам и внебюджетным фондам	19	1 411 892	121 877	585
Итого краткосрочные обязательства		2 073 522	145 181	7 921
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		2 073 522	145 181	7 921
ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И КАПИТАЛ		989 415 214	338 635 715	261 794 044

Утверждено и подписано от имени Руководства Компании 30 марта 2021 года.

Курамбаев А.К.
Председатель Правления

Ахмедов Б.М.
Главный бухгалтер

АО «NBU INVEST GROUP»
Отчет о совокупном доходе

<i>в тысячах в УЗС</i>	прим	2020	2019	2018
Выручка		-	-	-
Себестоимость продаж		-	-	-
Валовая прибыль		-	-	-
Затраты на сбыт	20	(103 387)	(1 640)	-
Административные расходы	20	(4 313 647)	(2 713 365)	(2 203 694)
Прочие операционные расходы	20	(601 861)	(487 025)	(380 713)
Прочие операционные доходы	21	12 462 649	3 887 520	899 795
Операционная прибыль		7 443 754	685 490	(1 684 612)
Финансовые доходы		18 723 522	11 307 387	3 790 553
(Убыток)/Доход от переоценки иностранной валюты		-	-	-
Расходы в виде процентов	-	-	-	-
Прибыль до налогообложения		26 167 276	11 992 877	2 105 941
Расходы по налогу на прибыль	22	3 040 490	86 540	35 854
Прибыль за год		23 126 786	11 906 337	2 070 088
Прочий совокупный доход за год		-	-	-
ИТОГО СОВОКУПНЫЙ ДОХОД ЗА ГОД		23 126 786	11 906 337	2 070 088

АО «NBU INVEST GROUP»
Отчет об изменении капитала

<i>в тысячах в УЗС</i>	Прим	Акционерный капитал	Нераспределен- ная прибыль	Итого капитала
Остаток на 31 декабря 2018 года		258 041 066	3 745 058	261 786 123
Прибыль за год			11 906 337	11 906 337
Итого совокупный доход за 2019 год			11 906 337	11 906 337
Дивиденды объявленные			(1 966 583)	(1 966 583)
Прочие источники формирования собственного капитала		67 178 712	(414 056)	67 592 768
Остаток на 31 декабря 2019 года		325 219 778	13 270 756	338 490 533
Прибыль за год			23 126 786	23 126 786
Итого совокупный доход за 2020 год			23 126 786	23 126 786
Дивиденды объявленные			(11 311 021)	(11 311 021)
Прочие источники формирования собственного капитала		637 054 285	(18 891)	637 035 394
Остаток на 31 декабря 2020 года		962 274 063	25 067 629	987 341 692

АО «NBU INVEST GROUP»
Отчет о движении денежных средств

<i>в тысячах в УЗС</i>	прим	2020	2019
Движение денежных средств от операционной деятельности			
Поступление от продажи товаров и услуг		1 671 362	257 734
Выплаты за полученные ТМЗ и товары, услуги		(609 330)	(457 876)
Выплаты сотрудникам и от их имени		(2 919 998)	(1 642 493)
Прочие поступления и выплаты в операционной деятельности, чистые		166 805 906	7 614 208
Выплаченный налог на прибыль (возмещенный)		(3 040 490)	(2 017 063)
Выплаченные прочие налоги		-	-
Чистая сумма денежных средств от операционной деятельности		161 907 450	3 754 510
Движение денежных средств от инвестиционной деятельности			
Приобретения за вычетом поступлений от продаж основных средств		-	61 424
Чистая сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности		161 907 450	3 815 934
Движение денежных средств от финансовой деятельности			
Проценты полученные (выплаченные)		57 074 134	19 983 926
Дивиденды полученные (выплаченные)		-	-
Денежные поступления от выпуска акций		-	-
Денежные выплаты и выплаты по долгосрочным и краткосрочным кредитам и займам		(140 205 028)	(38 023 091)
Денежные поступления и выплаты по долгосрочным и краткосрочным кредитам и займам		-	-
Прочие поступления и выплаты в операционной деятельности, чистые		(6 300)	(111 631)
Заимствования полученные		-	-
Чистая сумма денежных средств, использованных в финансовой деятельности		(83 137 194)	(18 150 796)
Влияние изменений обменного курса валют на денежные средства и их эквиваленты		-	-
Чистое увеличение (уменьшение) в денежных средствах и их эквивалентах		78 770 256	(14 334 862)
Денежные средства и их эквиваленты на начало года		40 056 271	54 431 945
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	17	119 178 446	40 056 271

1 Общие сведения о Компании и ее деятельности

Настоящая финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) за год, закончившийся 31 декабря 2020 года, для Акционерного общества «NBU INVEST GROUP» (далее - "Компания").

Организационно-правовая форма – Акционерное Общество. Устав АО в новой редакции утвержден решением единственного акционера от 24.11.2020 года, зарегистрирован Центром государственных услуг Мирабадского района г.Ташкента от 01.12.2020 года.

Согласно Устава Уставный фонд определен в размере 962 274 063 000 УЗС, номинальная стоимость одной акции 1 000 УЗС, всего простых акций 962 274 063 шт.

По состоянию на 31 декабря 2020г. единственным акционером Компании является:

	2020 %	2019 %
Акционер		
АО «Национальный банк внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан»	100,00	100,00
Итого	100,00	100,00

Основная деятельность. Основной вид деятельности является предоставление инвестиционных и финансовых услуг.

Юридический адрес и место осуществления деятельности. Юридический адрес Компании – : индекс 100060, г.Ташкент, Мирабадский район, ул. Я.Гулямова, дом 95.

Валюта представления отчетности. Если не указано иначе, показатели данной финансовой отчетности выражены в узбекских сумах («УЗС»).

2 Экономическая среда, в которой Компания осуществляет свою деятельность

Республика Узбекистан. Несмотря на общее улучшение экономической ситуации за последние годы в Республике Узбекистан, страна по-прежнему проявляет характерные особенности, присущие развивающимся рынкам.

Финансовое положение Компании и результаты деятельности будут продолжать находиться под влиянием будущих политических и экономических событий в Республике Узбекистан, включая применение существующего и будущего законодательства и налогового регулирования.

Ключевые экономические показатели Узбекистана в 2020 году:

- Инфляция: 11,1% (2019: 15,2%)
- Официальный обменный курс на 31 декабря 2020 года: 1 доллар США = 10 476,92 УЗС (31 декабря 2019: 1 доллар США = 9 506,0 УЗС)
- Рост ВВП: 1,6% (2019: 5,5%)

3 Основные положения учетной политики

Основа составления отчетности. Настоящая финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») на основе правил учета по первоначальной стоимости приобретения, за исключением финансовых инструментов, первоначальное признание которых осуществляется по справедливой стоимости. Принципы учетной политики, использованные при подготовке данной финансовой отчетности, представлены ниже. Данные положения учетной политики последовательно применялись по отношению ко всем представленным в отчетности периодам, если не указано иначе (см. Примечание 5).

Подготовка финансовой отчетности по МСФО требует использования некоторых важнейших бухгалтерских оценок. Кроме того, руководству необходимо полагаться на свои суждения при применении учетной политики Компании. Области бухгалтерского учета, предполагающие более высокую степень оценки или сложности, а также области, в которых допущения и оценки являются существенными для финансовой отчетности, указаны в Примечании 4.

От Компании требуется ведение бухгалтерских записей и подготовка местной бухгалтерской отчетности в УЗС и в соответствии с Правилами Учета и Отчетности. Данная финансовая отчетность основывается на местных бухгалтерских записях и скорректировано для соответствия с МСФО. Основные корректировки относятся к признанию дохода, оценке основных средств, финансовых инструментов, резервах и отложенном налоге.

Финансовые инструменты - основные подходы к оценке. Финансовые инструменты отражаются по справедливой стоимости, первоначальной стоимости или амортизированной стоимости в зависимости от их классификации. Ниже представлено описание этих методов оценки.

Справедливая стоимость – это сумма, на которую можно обменять актив или посредством которой можно урегулировать обязательство при совершении сделки на рыночных условиях между хорошо осведомленными, независимыми сторонами, действующими на добровольной основе. Справедливая стоимость представляет собой текущую цену спроса на финансовые активы и текущую цену предложения на обязательства, котируемые на активном рынке. В отношении активов и обязательств с взаимно компенсирующим риском Компании может использовать среднерыночные цены для определения справедливой стоимости позиций с взаимно компенсирующими рисками и применять к чистой открытой позиции соответствующую цену спроса или цену предложения.

Финансовый инструмент является котируемым на активном рынке, если котировки можно свободно и регулярно получить на бирже или от другой организации, при этом такие котировки представляют собой результат реальных и регулярных сделок, осуществляемых на рыночных условиях.

Для определения справедливой стоимости некоторых финансовых инструментов, по которым отсутствует информация о рыночных ценах из внешних источников, используются такие методы оценки, как модель дисконтированных денежных потоков, модели, основывающиеся на информации о недавних сделках между независимыми сторонами, а также анализ финансовой информации об объектах инвестирования. Применение методов оценки может потребовать допущений, не подкрепленных наблюдаемыми рыночными данными. В данной финансовой отчетности сделаны соответствующие раскрытия, если изменения любого из данных допущений на возможную альтернативу приведут к существенным изменениям прибыли, доходов, общей суммы активов или обязательств.

Первоначальная стоимость представляет собой сумму уплаченных денежных средств или их эквивалентов, или справедливую стоимость прочих ресурсов, предоставленных для приобретения актива на дату покупки, и включает *затраты по сделке*. Оценка по первоначальной стоимости применяется только в отношении инвестиций в долевые инструменты, которые не имеют рыночных котировок и справедливая стоимость которых не может быть надежно оценена, и в отношении производных инструментов, которые привязаны к таким долевым инструментам, не имеющим котировок на открытом рынке, и подлежат погашению такими долевыми инструментами.

Затраты по сделке являются дополнительными затратами, относящимися к приобретению, выпуску или выбытию финансового инструмента. Дополнительные затраты – это затраты, которые не были бы понесены, если бы сделка не состоялась. Затраты по сделке включают вознаграждение и комиссионные, уплаченные агентам (включая сотрудников, выступающих в качестве торговых агентов), консультантам, брокерам и дилерам, сборы, уплачиваемые регулирующим органам и фондовым биржам, а также налоги и сборы, взимаемые при передаче права собственности. Затраты по сделке не включают премии или дисконты по долговым обязательствам, затраты на финансирование, внутренние административные расходы или затраты на хранение.

3 Основные положения учетной политики (Продолжение)

Амортизированная стоимость представляет собой первоначальную стоимость инструмента за вычетом выплат основного долга, но включая начисленные проценты, а для финансовых активов – за вычетом любого уменьшения стоимости в результате понесенных убытков от обесценения. Начисленные проценты включают амортизацию отложенных при первоначальном признании затрат по сделке, а также любых премий или дисконта от суммы погашения с использованием метода эффективной ставки процента. Начисленные процентные доходы и начисленные процентные расходы, включая начисленный купонный доход и амортизированный дисконт или премию (включая отложенную при первоначальном признании комиссию, при наличии таковой), не показываются отдельно, а включаются в балансовую стоимость соответствующих статей активов и обязательств в отчете о финансовом положении.

Метод эффективной ставки процента – это метод признания процентных доходов или процентных расходов в течение соответствующего периода с целью обеспечения постоянной процентной ставки в каждом периоде (эффективной ставки процента) на балансовую стоимость инструмента. Эффективная ставка процента – это ставка, которая точно дисконтирует расчетные будущие денежные выплаты или поступления (не включая будущие убытки по кредитам) в течение ожидаемого срока действия финансового инструмента или, в соответствующих случаях, в течение более короткого срока, до чистой балансовой стоимости финансового инструмента. Эффективная ставка процента используется для дисконтирования денежных потоков по инструментам с плавающей ставкой до следующей даты изменения процента, за исключением премии или дисконта, которые отражают кредитный спред по плавающей ставке, указанной для данного инструмента, или по другим переменным факторам, не устанавливаемым в зависимости от рыночного значения.

Такие премии или дисконты амортизируются на протяжении всего ожидаемого срока обращения инструмента. Расчет дисконтированной стоимости включает все комиссионные, выплаченные или полученные сторонами контракта, составляющие неотъемлемую часть эффективной ставки процента.

Классификация финансовых активов. Финансовые активы классифицируются по категории займы и дебиторская задолженность.

Категория «*займы и дебиторская задолженность*» представляет собой не котирующиеся на активном рынке производные финансовые активы с фиксированными или определяемыми платежами, за исключением тех из них, которые Компания намерена продать в ближайшем будущем.

Классификация финансовых обязательств. Финансовые обязательства классифицируются по как прочие финансовые обязательства. Прочие финансовые обязательства отражаются по амортизированной стоимости.

Первоначальное признание финансовых инструментов. Финансовые инструменты первоначально учитываются по справедливой стоимости плюс понесенные затраты по сделке. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости при первоначальном признании является цена сделки. Прибыль или убыток учитывается в момент первоначального признания только в том случае, если между справедливой стоимостью и ценой сделки существует разница, которая может быть подтверждена другими наблюдаемыми в данный момент на рынке сделками с аналогичным финансовым инструментом или оценочным методом, в котором в качестве входящих переменных используются исключительно фактические данные рынков.

Покупка или продажа финансовых активов, передача которых предусматривается в сроки, установленные законодательно или правилами данного рынка (покупка и продажа на стандартных условиях), признаются на дату совершения сделки, т.е. на дату, когда Компания приняла на себя обязательство передать финансовый актив. Все другие операции по приобретению признаются, когда компания становится стороной договора в отношении данного финансового инструмента.

Прекращение признания финансовых активов. Компания прекращает учитывать финансовые активы, (а) когда эти активы погашены или права на денежные потоки, связанные с этими активами, истекли, или (б) Компания передала права на денежные потоки от финансовых активов или заключила соглашение о передаче, и при этом (i) также передала все существенные риски и выгоды, связанные с владением этими активами, или (ii) не передала и не сохранила все существенные риски и выгоды, связанные с владением этими активами, но утратила право контроля в отношении данных активов.

Контроль сохраняется в том случае, если контрагент не имеет практической возможности продать независимой третьей стороне рассматриваемый актив как единое целое без необходимости наложения дополнительных ограничений на продажу.

3 Основные положения учетной политики (Продолжение)

Основные средства. Основные средства отражаются по стоимости приобретения, за вычетом накопленного износа и резерва под обесценение (там, где это необходимо).

Затраты на мелкий ремонт и техобслуживание относятся на расходы текущего периода. Затраты на замену крупных узлов или компонентов основных средств капитализируются при одновременном списании подлежащих заменчастей.

На конец каждого отчетного периода руководство определяет наличие признаков обесценения основных средств. Если выявлен хотя бы один такой признак, руководство оценивает возмещаемую сумму, которая определяется как наибольшая из двух величин: справедливая стоимость за вычетом затрат на продажу актива и стоимость, полученная от его использования.

Балансовая стоимость актива уменьшается до возмещаемой суммы; убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год. Убыток от обесценения актива, признанный в прошлые отчетные периоды, сторнируется (при необходимости), если произошло изменение расчетных оценок, использованных при определении стоимости от использования актива либо его справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу.

Прибыль или убыток от выбытия основных средств определяется как разница между полученной выручкой от продажи и их балансовой стоимостью и отражается в прибыли или убытке за год.

Амортизация. Амортизация прочих объектов основных средств рассчитывается линейным методом путем равномерного списания их первоначальной стоимости до ликвидационной стоимости в течение срока их полезного использования, а именно:

	<u>Ставка амортизации, %</u>
Здания	3
Машины и оборудования	15
Мебель, офисное и компьютерное оборудование	15-20
Транспортные средства	20
Силовые машины и оборудование	8
Прочие основные средства	15

Ликвидационная стоимость актива представляет собой ожидаемую сумму, которую Компания могла бы получить в настоящий момент от продажи актива за вычетом расчетных затрат на продажу исходя из предположения, что возраст актива и его техническое состояние уже соответствует ожидаемому в конце срока его полезного использования. Ликвидационная стоимость активов и сроки их полезного использования пересматриваются и, при необходимости, корректируются на каждую отчетную дату.

Товарно-материальные запасы. Запасы учитываются по наименьшей из двух величин: фактической себестоимости и чистой цены реализации. При отпуске запасов в производство и ином выбытии их оценка производится по методу средневзвешенной. Чистая цена реализации – это расчетная цена продажи в процессе обычной деятельности за вычетом расчетных расходов на завершение производства и расходов по продаже.

Торговая и прочая дебиторская задолженность. Торговая и прочая дебиторская задолженность первоначально учитываются по справедливой стоимости, а затем по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной процентной ставки.

Денежные средства и их эквиваленты. Денежные средства и их эквиваленты включают денежные средства в кассе, средства на банковских счетах до востребования и другие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения по договору не более трех месяцев. Денежные средства и их эквиваленты учитываются по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной ставки процента.

Предоплата. Предоплата отражается в отчетности по первоначальной стоимости за вычетом резерва под обесценение. Предоплата классифицируется как долгосрочная, если ожидаемый срок получения товаров или услуг, относящихся к ней, превышает один год, или если предоплата относится к активу, который будет отражен в учете как внеоборотный при первоначальном признании. Сумма предоплаты за приобретение актива включается в его балансовую стоимость при получении Компанией контроля над этим активом и наличии вероятности того, что будущие экономические выгоды, связанные с ним, будут получены Компанией. Прочая предоплата списывается на прибыль или убыток при получении товаров или услуг, относящихся к ней. Если имеется признак того, что активы, товары или услуги, относящиеся к предоплате, не будут получены, балансовая стоимость предоплаты подлежит списанию, и соответствующий убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год.

3 Основные положения учетной политики (Продолжение)

Обесценение финансовых активов, отражаемых по амортизированной стоимости. Убытки от обесценения признаются в прибыли или убытке по мере их возникновения в результате одного или более событий («событий убытка»), произошедших после первоначального признания финансового актива и влияющих на величину или сроки расчетных будущих денежных потоков, связанных с финансовым активом или с группой финансовых активов, которые можно оценить с достаточной степенью надежности. Если у Компании отсутствуют объективные доказательства обесценения для индивидуально оцененного финансового актива (независимо от его существенности), этот актив включается в группу финансовых активов с аналогичными характеристиками кредитного риска и оценивается в совокупности с ними на предмет обесценения. Основными факторами, которые Компания принимает во внимание при рассмотрении вопроса об обесценении финансового актива, являются его просроченный статус и возможность реализации обеспечения, при наличии такового. Ниже перечислены прочие основные критерии, на основе которых определяется наличие объективных признаков убытка от обесценения:

- просрочка любого очередного платежа, при этом несвоевременная оплата не может объясняться задержкой в работе расчетных систем;
- контрагент испытывает существенные финансовые трудности, что подтверждается финансовой информацией о контрагенте, находящейся в распоряжении Компании;
- контрагент рассматривает возможность объявления банкротства или финансовой реорганизации;
- существует негативное изменение платежного статуса контрагента, обусловленное изменениями национальных или местных экономических условий, оказывающих воздействие на контрагента; или
- стоимость обеспечения, если таковое имеется, существенно снижается в результате ухудшения ситуации на рынке.

В целях совокупной оценки обесценения финансовые активы группируются по аналогичным характеристикам кредитного риска. Эти характеристики относятся к оценке будущих потоков денежных средств для групп таких активов и свидетельствуют о способности дебиторов погасить все причитающиеся суммы в соответствии с контрактными условиями в отношении оцениваемых активов.

Будущие потоки денежных средств в группе финансовых активов, которые совокупно оцениваются на предмет обесценения, определяются на основе контрактных денежных потоков, связанных с данными активами, и на основе имеющейся у руководства статистики об объемах просроченной задолженности, которая возникнет в результате произошедших неблагоприятных событий, а также об успешности возмещения просроченной задолженности в прошлом. Статистика прошлых лет корректируется на основании текущих наблюдаемых данных для отражения воздействия текущих условий, которые не оказывали влияние в предшествующих периодах, а также для устранения эффекта прошлых условий, не существующих в текущем периоде.

Если условия обесцененного финансового актива, отражаемого по амортизированной стоимости, пересматриваются в результате переговоров или изменяются каким-либо иным образом в связи с финансовыми трудностями контрагента, обесценение определяется с использованием первоначальной эффективной процентной ставки до пересмотра условий. После этого прекращается признание финансового актива, условия которого были пересмотрены, и признается новый актив по справедливой стоимости, но только если риски и выгоды, связанные с данным активом, значительно изменились. Это, как правило, подтверждается значительной разницей дисконтированной стоимости первоначальных и новых ожидаемых потоков денежных средств.

Убытки от обесценения всегда признаются путем создания резерва в такой сумме, чтобы привести балансовую стоимость актива к текущей стоимости ожидаемых денежных потоков (которая не включает в себя будущие кредитные убытки, которые в настоящее время еще не были понесены), дисконтированных с использованием первоначальной эффективной ставки процента по данному активу. Расчет дисконтированной стоимости ожидаемых денежных потоков финансового актива, обеспеченного залогом, включает денежные потоки, которые могут возникнуть в результате обращения взыскания на предмет залога, за вычетом затрат на получение и продажу обеспечения, независимо от степени вероятности обращения взыскания на предмет залога.

Если в последующем периоде сумма убытка от обесценения снижается и это снижение может быть объективно отнесено к событию, наступившему после признания обесценения (как, например, повышение кредитного рейтинга дебитора), ранее отраженный убыток от обесценения восстанавливается посредством корректировки созданного резерва через прибыль или убыток за год.

3 Основные положения учетной политики (Продолжение)

Активы, погашение которых невозможно, и в отношении которых завершены все необходимые процедуры с целью полного или частичного возмещения и определена окончательная сумма убытка, списываются за счет сформированного резерва под обесценение. Последующее восстановление ранее списанных сумм кредитуется на счет потерь от обесценения в прибыли или убытке за год.

Взаимозачет финансовых инструментов. Финансовые активы и обязательства взаимно зачитываются и в отчете о финансовом положении отражается чистая величина только в тех случаях, когда существует юридически установленное право произвести взаимозачет отраженных сумм, а также намерение либо произвести взаимозачет, либо одновременно реализовать актив и урегулировать обязательство. Рассматриваемое право на взаимозачет (а) не должно зависеть от возможных будущих событий и (б) должно иметь юридическую возможность осуществления при следующих обстоятельствах: (i) в ходе осуществления обычной финансово-хозяйственной деятельности, (ii) при невыполнении обязательства по платежам (события дефолта) и (iii) в случае несостоятельности или банкротства.

Акционерный капитал. Обыкновенные акции отражаются как капитал. Дополнительные затраты, относящиеся к выпуску новых акций, отражаются в составе капитала как уменьшение (за вычетом налога) суммы, полученной от выпуска. Сумма превышения справедливой стоимости полученных средств над номинальной стоимостью выпущенных акций отражается как эмиссионный доход в капитале.

Дивиденды. Дивиденды отражаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала в периоде, в котором они были объявлены и одобрены. Информация о дивидендах, объявленных после отчетной даты, но до даты утверждения финансовой отчетности, отражается в примечании «События после окончания отчетного периода».

Торговая и прочая кредиторская задолженность. Торговая кредиторская задолженность начисляется по факту исполнения контрагентом своих договорных обязательств и учитывается первоначально по справедливой стоимости, а затем по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

Кредиты и займы. Кредиты и займы первоначально учитываются по справедливой стоимости за вычетом произведенных затрат по сделке, а затем по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

Пересчет иностранных валют. Функциональной валютой Компании является валюта преобладающей экономической среды, в которой Компания осуществляет свою деятельность. Функциональной валютой Компании и валютой представления отчетности Компанией является национальная валюта Республики Узбекистан – узбекский сум («УЗС»).

Денежные активы и обязательства переводятся в функциональную валюту каждой компании по официальному обменному курсу, установленному Центральным Банком Республики Узбекистан (ЦБУ) на соответствующие отчетные даты. Прибыли и убытки, возникающие при осуществлении расчетов и пересчете денежных активов и обязательств в функциональную валюту отдельной компании по официальному курсу, установленному ЦБУ на конец года, отражаются в прибыли или убытке. Пересчет по курсу на конец года не проводится в отношении неденежных статей баланса, измеряемых по исторической стоимости. Неденежные статьи, измеряемые по справедливой стоимости в иностранной валюте, в том числе инвестиции в капитал, пересчитываются с использованием курсов валют на дату определения справедливой стоимости. Влияние колебаний обменных курсов на изменение справедливой стоимости неденежных статей отражается в составе прибыли или убытков от изменения справедливой стоимости.

По состоянию на 31 декабря 2020 года, основной обменный курс, используемый для пересчета балансовых остатков в иностранной валюте, составлял 1 доллар США = 10 476,92 УЗС (31 декабря 2019: 1 доллар США = 9 506,0 УЗС).

Признание выручки. Выручка оценивается по справедливой стоимости возмещения, полученного или подлежащего получению, и представляет суммы, получаемые за поставленные товары за вычетом всех скидок, возвратов и налога на добавленную стоимость. Группа признает выручку в тех случаях, когда ее сумму можно надежно измерить и существует вероятность поступления организации экономических выгод в будущем, при этом все указанные ниже виды деятельности Группы отвечают особым критериям. Если не представляется возможным надежно оценить справедливую стоимость товара, полученного по бартерной сделке, то выручка оценивается по справедливой стоимости проданных товаров или услуг.

3 Основные положения учетной политики (Продолжение)

Выручка от продажи товаров. Выручка от продажи товаров признается на момент перехода рисков и выгод, связанных с правом собственности на товары, обычно в момент отгрузки товаров. Если Группа берет на себя обязанность доставить товары до определенного места, выручка признается на момент передачи товаров покупателю в пункте назначения.

Выручка от оказания услуг. Реализация услуг признается в том учетном периоде, в котором данные услуги были оказаны, исходя из стадии завершенности конкретной операции, оцениваемой пропорционально доле фактически предоставленных услуг в общем объеме услуг, которые должны быть предоставлены по договору.

Процентные доходы. Процентные доходы признаются пропорционально в течение времени финансирования с использованием метода эффективной процентной ставки.

Налог на прибыль. Налог на прибыль отражается в финансовой отчетности в соответствии с требованиями законодательства, которые действуют или по существу вступили в силу на конец отчетного периода. Расходы по налогу на прибыль включают текущий и отложенный налоги и признаются в прибыли или убытке за год, если только они не должны быть отражены в составе прочего совокупного дохода или капитала в связи с тем, что относятся к операциям, отражаемым также в составе прочего совокупного дохода или капитала в том же или в каком-либо другом отчетном периоде.

Текущий налог представляет собой сумму, которую предполагается уплатить или возместить из бюджета в отношении налогооблагаемой прибыли или убытка за текущий и предыдущие периоды. Налогооблагаемые прибыли или убытки рассчитываются на основании оценки, если финансовая отчетность утверждается до подачи соответствующих налоговых деклараций. Налоги, отличные от налога на прибыль, отражаются в составе операционных расходов.

Отложенный налог на прибыль рассчитывается по методу балансовых обязательств в части перенесенного на будущие периоды налогового убытка и временных разниц, возникающих между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью в финансовой отчетности. В соответствии с исключением, существующим для первоначального признания, отложенные налоги не признаются в отношении временных разниц, возникающих при первоначальном признании актива или обязательства по операциям, не связанным с объединениями бизнеса, если таковые не оказывают влияния ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль. Балансовая величина отложенного налога рассчитывается по налоговым ставкам, которые действуют или по существу вступили в силу на конец отчетного периода и применение которых ожидается в период сторнирования временных разниц или использования перенесенных на будущие периоды налоговых убытков. Отложенные налоговые активы могут быть зачтены против отложенных налоговых обязательств только в рамках Компании. Отложенные налоговые активы в отношении вычитаемых временных разниц и перенесенных на будущие периоды налоговых убытков признаются лишь в том случае, когда существует высокая вероятность получения в будущем налогооблагаемой базы, которая может быть уменьшена на сумму таких вычетов.

Компания контролирует сторнирование временных разниц, относящихся к налогам на дивиденды дочерних компаний или к доходам от их продажи. Компания не отражает отложенные налоговые обязательства по таким временным разницам кроме случаев, когда руководство ожидает сторнирование временных разниц в обозримом будущем.

Вознаграждения работникам. Начисление заработной платы, взносов в пенсионный фонд Республики Узбекистан и фонд социального страхования, оплачиваемого ежегодного отпуска и отпуска по болезни, премий, а также неденежных льгот (таких как услуги здравоохранения и детских садов) проводится в том году, когда услуги, определяющие данные виды вознаграждения, были оказаны сотрудниками Компании. Компания не имеет каких-либо правовых или вытекающих из сложившейся деловой практики обязательств по выплате пенсий или аналогичных выплат, сверх единого социального налога.

3 Основные положения учетной политики (Продолжение)

Прибыль на акцию. Прибыль на акцию определяется путем деления прибыли или убытка, приходящихся на долю держателей акций Компании, на средневзвешенное количество акций, участвующих в прибыли, находившихся в обращении в течение отчетного года.

Сегментная отчетность. Отчетность по операционным сегментам составляется в соответствии с внутренней отчетностью, представляемой руководителю Компании, отвечающему за операционные решения. Руководитель Компании, отвечающий за операционные решения, занимается распределением ресурсов и проводит оценку операционных сегментов. Отчетные сегменты подлежат отдельному раскрытию, если их выручка, доход или активы составляют не менее десяти процентов от совокупной выручки, совокупного дохода или совокупных активов всех операционных сегментов.

Внесение изменений в финансовую отчетность после выпуска. Вносить изменения в данную финансовую отчетность после ее выпуска разрешается только после одобрения Руководства Компании, которое утвердило данную финансовую отчетность к выпуску.

4 Важные оценочные значения и суждения в применении учетной политики

Компания производит бухгалтерские оценки и допущения, которые воздействуют на отражаемые в финансовой отчетности суммы и на балансовую стоимость активов и обязательств в следующем финансовом году. Бухгалтерские оценки и суждения подвергаются постоянному анализу и основаны на прошлом опыте руководства и других факторах, в том числе на ожиданиях относительно будущих событий, которые считаются обоснованными в сложившихся обстоятельствах. В процессе применения учетной политики руководство также использует профессиональные суждения, за исключением связанных с бухгалтерскими оценками. Профессиональные суждения, которые оказывают наиболее значительное влияние на суммы, отраженные в финансовой отчетности, и бухгалтерские оценки, которые могут привести к необходимости существенной корректировки балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, включают следующие:

Признание отложенного налогового актива. Признанные отложенные налоговые активы представляют собой сумму налога на прибыль, которая может быть зачтена против будущих налогов на прибыль, и отражаются в отчете о финансовом положении. Отложенный налоговый актив признается только в том случае, если использование соответствующего налогового вычета является высоковероятным. Это предполагает наличие временных разниц, восстановление которых ожидается в будущем, и наличие достаточной будущей налогооблагаемой прибыли для произведения вычетов. Определение будущей налогооблагаемой прибыли и суммы налоговых вычетов, вероятных к зачету в будущем, основано на среднесрочном бизнес-плане, подготовленном руководством, и результатах его экстраполяции на будущее. Бизнес-план основан на ожиданиях руководства, которые считаются обоснованными в данных обстоятельствах.

Налоговое законодательство. Налоговое, валютное и таможенное законодательство Республики Узбекистан допускают возможность разных толкований.

Первоначальное признание операций со связанными сторонами. В ходе обычного ведения бизнеса Компания проводит операции со связанными сторонами. МСФО 39 первоначального признания финансовых инструментов на основе их справедливой стоимости. Суждение применяется при определении, если транзакции оцениваются по рыночным или нерыночным процентным ставкам, когда не существует активного рынка для таких транзакций. Основой суждения является оценка аналогичных типов транзакций с несвязанными сторонами и анализ эффективной процентной ставки.

Инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи. По состоянию на 31 декабря 2019 года руководство Компании приняло решение не консолидировать активы/обязательства и результаты деятельности всех дочерних компаний в финансовую отчетность Компании, ввиду незначительности активов, обязательств и чистой прибыли дочерних компаний в отдельности и в совокупности.

Инвестиции в дочерние компании учитываются как инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи, и отражаются по стоимости приобретения.

5 Применение новых или измененных стандартов и интерпретаций

Перечисленные ниже новые стандарты и разъяснения стали обязательными для Компании с 1 января 2019 г.:

Ежегодные усовершенствования МСФО, 2012 г. (выпущены в декабре 2013 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 июля 2014 г. или после этой даты, если не указано иное). Усовершенствования представляют собой изменения в семи стандартах. В МСФО (IFRS) 2 были внесены поправки для уточнения определения термина «условия перехода» и введены отдельные определения для «условий достижения результатов деятельности» и «условий срока службы». Поправка вступает в силу для операций с платежами, основанными на акциях, для которых дата предоставления приходится на 1 июля 2014 г. или более позднюю дату. В МСФО (IFRS) 3 были внесены поправки, разъясняющие, что (1) обязательство по выплате условного возмещения, отвечающее определению финансового инструмента, классифицируется как финансовое обязательство или капитал на основании определений МСФО (IAS) 32, и (2) любое условное возмещение, не являющееся капиталом, как финансовое, так и нефинансовое, оценивается по справедливой стоимости на каждую отчетную дату, а изменения справедливой стоимости отражаются в прибыли или убытке. Поправки к МСФО (IFRS) 3 вступают в силу для объединений бизнеса, в которых дата приобретения приходится на 1 июля 2014 г. или более позднюю дату.

В соответствии с пересмотренным МСФО (IFRS) 8 необходимо (1) представлять раскрытие информации относительно профессиональных суждений руководства, вынесенных при агрегировании операционных сегментов, включая описание агрегированных сегментов и экономических показателей, оцененных при установлении того факта, что агрегированные сегменты обладают схожими экономическими особенностями, и (2) выполнять сверку активов сегмента и активов компании при отражении в отчетности активов сегмента. Поправка, внесенная в основу для выводов в МСФО (IFRS) 13, разъясняет, что удаление некоторых абзацев в МСФО (IAS) 39 после публикации МСФО (IFRS) 13 было сделано не для того, чтобы отменить возможность оценивать краткосрочную дебиторскую и кредиторскую задолженность по сумме, указанной в счете, в тех случаях, когда влияние дисконтирования не является существенным. В МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38 были внесены поправки, разъясняющие, каким образом должны отражаться в учете валовая балансовая стоимость и накопленная амортизация при использовании организацией модели учета по переоцененной стоимости. В соответствии с пересмотренным МСФО (IAS) 24 связанной стороной считается также компания, оказывающая услуги по предоставлению старшего руководящего персонала отчитывающейся компании или материнской компании отчитывающейся компании («управляющая компания») и вводит требование о необходимости раскрывать информацию о суммах, начисленных отчитывающейся компании управляющей компанией за оказанные услуги. Эта поправка не оказывает влияние на финансовую отчетность Компании.

Ежегодные усовершенствования МСФО, 2013 г. (выпущены в декабре 2013 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 июля 2014 г. или после этой даты, если не указано иное). Усовершенствования представляют собой изменения в четырех стандартах. Поправка, внесенная в основу для выводов в МСФО (IFRS) 1, разъясняет, что новая версия стандарта еще не является обязательной, но может применяться досрочно; компания, впервые применяющая МСФО, может использовать старую или новую версию этого стандарта при условии, что ко всем представляемым в отчетности периодам применяется один и тот же стандарт. В МСФО (IFRS) 3 внесена поправка, разъясняющая, что данный стандарт не применяется к учету образования любой совместной деятельности в соответствии с МСФО (IFRS) 11. Эта поправка также разъясняет, что исключение из сферы применения стандарта действует только для финансовой отчетности самой совместной деятельности. Поправка к МСФО (IFRS) 13 разъясняет, что исключение, касающееся портфеля в МСФО (IFRS) 13, которое позволяет организации оценивать справедливую стоимость группы финансовых активов и финансовых обязательств на нетто-основе, применяется ко всем договорам (включая договоры купли-продажи нефинансовых статей) в рамках сферы применения МСФО (IAS) 39 или МСФО (IFRS) 9. В МСФО (IAS) 40 внесена поправка, разъясняющая, что стандарты МСФО (IAS) 40 и МСФО (IFRS) 3 не являются взаимоисключающими. Руководство в МСФО (IAS) 40 помогает составителям отчетности проводить различие между инвестиционной недвижимостью и недвижимостью, занимаемой владельцем. Составителям отчетности также необходимо изучить руководство в МСФО (IFRS) 3 для того, чтобы определить, является ли приобретение инвестиционной недвижимости объединением бизнеса. Эта поправка не оказывает влияние на финансовую отчетность Компании.

5 Применение новых или измененных стандартов и интерпретаций (Продолжение)

Поправки к МСФО (IAS) 19 – «Пенсионные планы с установленными выплатами: взносы работников» (выпущены в ноябре 2013 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 июля 2014 г.). Поправка разрешает организациям признавать взносы работников как уменьшение стоимости услуг в том периоде, когда работником были оказаны соответствующие услуги, вместо отнесения взносов на весь период его службы, если сумма взносов работника не зависит от количества лет его трудового стажа. Эта поправка не оказывает влияние на финансовую отчетность Компании.

6 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета

Опубликован ряд новых стандартов и интерпретаций, которые являются обязательными для годовых периодов Компании, начинающихся 1 января 2016 г. или после этой даты, и которые Компания не приняла досрочно:

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты: Классификация и оценка» (с изменениями, внесенными в июле 2014 г., вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты). Основные отличия этого стандарта заключаются в следующем:

- Финансовые активы должны классифицироваться по трем категориям оценки: оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости, оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прочего совокупного дохода, и оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка.
- Инвестиции в долевые инструменты должны всегда оцениваться по справедливой стоимости. При этом руководство может принять решение, не подлежащее изменению, об отражении изменений справедливой стоимости в составе прочего совокупного дохода, если инструмент не предназначен для торговли. Если долевой инструмент предназначен для торговли, то изменения справедливой стоимости представляются в составе прибыли или убытка.
- Классификация долговых инструментов зависит от бизнес-модели организации по управлению финансовыми активами и от того, являются ли предусмотренные договором потоки денежных средств лишь платежами в счет основного долга и процентов. Если долговой инструмент предназначен для получения денег, он может учитываться по амортизированной стоимости, если он при этом также предусматривает лишь платежи в счет основного долга и процентов. Долговые инструменты, которые предусматривают лишь платежи в счет основного долга и процентов и удерживаются в портфеле, могут классифицироваться как оцениваемые впоследствии по справедливой стоимости в составе прочего совокупного дохода, если организация и удерживает их для получения денежных потоков по активам, и продает активы. Финансовые активы, не содержащие денежных потоков, являющихся лишь платежами в счет основного долга и процентов, необходимо оценивать по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка (например, производные финансовые инструменты). Встроенные производные инструменты больше не отделяются от финансовых активов, но будут учитываться при оценке условия, предусматривающего лишь платежи в счет основного долга и процентов.
- Большинство требований МСФО (IAS) 39 в отношении классификации и оценки финансовых обязательств были перенесены в МСФО (IFRS) 9 без изменений. Основным отличием является требование к организации раскрывать эффект изменений собственного кредитного риска по финансовым обязательствам, отнесенным к категории отражаемых по справедливой стоимости в составе прибыли или убытка, в составе прочего совокупного дохода.
- МСФО (IFRS) 9 вводит новую модель признания убытков от обесценения: модель ожидаемых кредитных убытков. Существует «трехэтапный» подход, основанный на изменении кредитного качества финансовых активов с момента первоначального признания. На практике новые правила означают, что организации при первоначальном признании финансовых активов должны будут сразу признать убытки в сумме ожидаемых кредитных убытков за 12 месяцев, не являющихся кредитными убытками от обесценения (или в сумме ожидаемых кредитных убытков за весь срок финансового инструмента для торговой дебиторской задолженности). Если имело место существенное повышение кредитного риска, то обесценение оценивается исходя из ожидаемых кредитных убытков за весь срок финансового инструмента, а не на основе ожидаемых кредитных убытков за 12 месяцев. Модель предусматривает операционные упрощения торговой дебиторской задолженности и дебиторской задолженности по финансовой аренде.

6 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета (Продолжение)

- Требования к учету хеджирования были скорректированы для большего соответствия учета управлению рисками. Стандарт предоставляет организациям возможность выбора между учетной политикой с применением требований учета хеджирования, содержащихся в МСФО (IFRS) 9, и продолжением применения МСФО (IAS) 39 ко всем инструментам хеджирования, так как в настоящий момент стандарт не предусматривает учета для случаев макро хеджирования.

В настоящее время руководство проводит оценку влияния нового стандарта на финансовую отчетность Компании.

МСФО (IFRS) 14 «Счета отложенных тарифных разниц» (выпущен в январе 2014 г. и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 г. или после этой даты). МСФО (IFRS) 14 разрешает организациям, впервые составляющим финансовую отчетность по МСФО, признавать при переходе на МСФО суммы, относящиеся к деятельности, осуществляемой по регулируемым тарифам, в соответствии с требованиями предыдущих ОПБУ. Однако для повышения степени сопоставимости с организациями, уже применяющими МСФО, но не признающими такие суммы, стандарт требует, чтобы воздействие регулирования тарифов представлялось отдельно от других статей. Данный стандарт не распространяется на организации, уже представляющие финансовую отчетность, подготовленную в соответствии с МСФО. В настоящее время руководство проводит оценку влияния нового стандарта на финансовую отчетность Компании.

«Учет сделок по приобретению долей участия в совместных операциях» – Поправки к МСФО (IFRS) 11 (выпущены 6 мая 2014 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 г. или после этой даты). Данная поправка вводит новое руководство в отношении учета сделок по приобретению доли участия в совместной операции, представляющей собой бизнес. В настоящее время руководство проводит оценку влияния нового стандарта на финансовую отчетность Компании.

«Разъяснение приемлемых методов начисления амортизации основных средств и нематериальных активов» - Поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 38 (выпущены 12 мая 2014 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 г. или после этой даты). В данной поправке Правления КМСФО разъясняет, что использование методов, основанных на выручке, для расчета амортизации актива неприменимо, так как выручка от деятельности, предусматривающей использование актива, обычно учитывает факторы, отличные от потребления экономических выгод, связанных с этим активом. В настоящее время Компания проводит оценку того, как данное изменение повлияет на финансовую отчетность.

«Применение метода долевого участия в отдельной финансовой отчетности» - Поправки к МСФО (IAS) 27 (выпущены 12 августа 2014 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 г.). Эти поправки позволят организациям применять метод долевого участия для учета инвестиций в дочерние, совместные и ассоциированные организации в своей отдельной финансовой отчетности. В настоящее время Компания проводит оценку того, как данные поправки повлияют на отдельную финансовую отчетность.

Сельское хозяйство: Поправки к МСФО (IAS) 16 и МСФО (IAS) 41 - «Сельское хозяйство: Плодоносящие растения» (выпущены 30 июня 2014 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 г.). Данные поправки меняют подход к учету плодоносящих растений, таких как гроздь виноградной лозы, каучуковые деревья и масличные пальмы, которые теперь должны учитываться так же, как и основные средства, поскольку операции с ними, по сути, аналогичны процессу производства. Соответственно, поправки включают такие растения в сферу применения МСФО (IAS) 16 вместо МСФО (IAS) 41. Урожай, созревающий на плодоносящих растениях, остается в сфере применения МСФО (IAS) 41. В настоящее время Компания проводит оценку того, как данное изменение повлияет на финансовую отчетность.

6 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета (Продолжение)

«Раскрытие информации» - Поправки к МСФО (IAS) 1 (выпущены в декабре 2014 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 г. или после этой даты). В стандарт были внесены поправки, уточняющие понятие существенности и разъясняющие, что организации не нужно представлять раскрытия информации, требуемые МСФО в случае их несущественности, даже если такие раскрытия включены в список требований определенного стандарта международной финансовой отчетности или являются минимально необходимыми раскрытиями. В стандарт также включено новое руководство по представлению в финансовой отчетности промежуточных итоговых сумм, в соответствии с которым промежуточные итоговые суммы (а) должны включать статьи, признание и оценка которых осуществляется в соответствии с МСФО; (б) должны быть представлены и обозначены так, чтобы обеспечивалось понимание компонентов промежуточных итоговых сумм; (в) должны быть последовательными от периода к периоду; и (г) должны быть отражены таким образом, чтобы на их представлении не был сделан больший акцент, чем на представлении промежуточных итоговых сумм и итоговых сумм, требуемых МСФО.

МСФО (IFRS) 16 «Аренда» (выпущен в январе 2016 г. и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2019 г. или после этой даты). Новый стандарт определяет принципы признания, оценки, представления и раскрытия информации в отчетности в отношении операций аренды. Все договоры аренды приводят к получению арендатором права использования актива с момента начала действия договора аренды, а также к получению финансирования, если арендные платежи осуществляются в течение периода времени. В соответствии с этим, МСФО (IFRS) 16 отменяет классификацию аренды в качестве операционной или финансовой, как это предусматривается МСФО (IAS) 17, и вместо этого вводит единую модель учета операций аренды для арендаторов. Арендаторы должны будут признавать: (а) активы и обязательства в отношении всех договоров аренды со сроком действия более 12 месяцев, за исключением случаев, когда стоимость объекта аренды является незначительной; и (б) амортизацию объектов аренды отдельно от процентов по арендным обязательствам в отчете о прибылях и убытках. В отношении учета аренды у арендодателя МСФО (IFRS) 16, по сути, сохраняет требования к учету, предусмотренные МСФО (IAS) 17. Таким образом, арендодатель продолжает классифицировать договоры аренды в качестве операционной или финансовой аренды и, соответственно, по-разному отражать их в отчетности.

«Применение исключения из требования консолидации для инвестиционных компаний» - Поправки к МСФО (IFRS) 10, МСФО (IFRS) 12 и МСФО (IAS) 28 (выпущены в августе 2014 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 г.). Эти поправки поясняют, что инвестиционная компания обязана оценивать свои инвестиции в дочерние организации, являющиеся инвестиционными компаниями, по справедливой стоимости через прибыли или убытки. Помимо этого, исключение из требования о составлении консолидированной отчетности в случае, если конечная или любая материнская организация указанной организации представляет консолидированную финансовую отчетность, доступную для открытого пользования, дополнено пояснением о том, что данное исключение применяется независимо от того, включена ли дочерняя организация в консолидацию или оценена по справедливой стоимости через прибыли или убытки в соответствии с МСФО (IFRS) 10 в консолидированной финансовой отчетности указанной конечной или любой промежуточной материнской организации.

МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с клиентами» (выпущен 28 мая 2014 г. и вступает в силу для периодов, начинающихся 1 января 2018 г. или после этой даты). Новый стандарт вводит ключевой принцип, в соответствии с которым выручка должна признаваться, когда товары или услуги передаются клиенту, по цене сделки. Любые отдельные партии товаров или услуг должны признаваться отдельно, а все скидки и ретроспективные скидки с контрактной цены, как правило, распределяются на отдельные элементы. Если размер вознаграждения меняется по какой-либо причине, следует признать минимальные суммы, если они не подвержены существенному риску пересмотра. Затраты, связанные с обеспечением договоров с клиентами, должны капитализироваться и амортизироваться в течение срока получения выгоды от договора. В настоящее время Компания проводит оценку того, как новый стандарт повлияет на финансовую отчетность.

6 Новые стандарты и интерпретации бухгалтерского учета (Продолжение)

«Продажа или взнос активов в ассоциированную организацию или совместное предприятие инвестором» – Поправки к МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28 (выпущены 11 сентября 2014 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 г. или после этой даты). Данные поправки устраняют несоответствие между требованиями МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28, касающимися продажи или вноса активов в ассоциированную организацию или совместное предприятие инвестором. Основное последствие применения поправок заключается в том, что прибыль или убыток признаются в полном объеме в том случае, если сделка касается бизнеса. Если активы не представляют собой бизнес, признается только часть прибыли или убытка, даже если этими активами владеет дочерняя организация. В настоящее время Компания проводит оценку того, как данное изменение повлияет на финансовую отчетность.

Ежегодные усовершенствования Международных стандартов финансовой отчетности, 2014 год (выпущены в 25 сентября 2014 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2016 г. или после этой даты). Поправки оказывают влияние на четыре стандарта. Цель поправки к МСФО (IFRS) 5 – разъяснить, что изменение способа выбытия (перенос из категории «предназначенные для продажи» в категорию «предназначенные для распределения» или наоборот) не является изменением плана продажи или распределения и не должно отражаться в учете в качестве изменения данного плана. В поправке к МСФО (IFRS) 7 содержатся дополнительные указания, помогающие руководству определить, означают ли условия соглашения по обслуживанию переданного финансового актива наличие продолжающегося участия для целей раскрытия информации в соответствии с требованиями МСФО (IFRS) 7. Кроме того, в поправке разъясняется, что требования относительно раскрытия информации о проведении взаимозачета, изложенные в МСФО (IFRS) 7, применительно к промежуточной финансовой отчетности отсутствуют, за исключением случаев, когда это требуется в соответствии с МСФО (IAS) 34. В поправке к МСФО (IAS) 19 разъясняется, что применительно к обязательствам по выплате вознаграждений по окончании трудовой деятельности решения, касающиеся ставки дисконтирования, наличия развитого рынка («глубокого рынка») высококачественных корпоративных облигаций, или решения о том, какие государственные облигации использовать в качестве ориентира, должны быть основаны на той валюте, в которой выражены обязательства, а не валюте той страны, в которой данные обязательства возникают. В МСФО (IAS) 34 введено требование, согласно которому промежуточная финансовая отчетность должна содержать перекрестную ссылку на местоположение «в других формах промежуточной финансовой отчетности». В настоящее время Компания проводит оценку того, как данное изменение повлияет на финансовую отчетность.

Если выше не указано иное, ожидается, что данные новые стандарты и интерпретации существенно не повлияют на финансовую отчетность Компании.

7 Информация по сегментам

Операционные сегменты представляют собой компоненты, осуществляющие хозяйственную деятельность, при этом они могут генерировать выручку или могут быть связаны с расходами, операционные результаты сегментов регулярно анализируются высшим органом оперативного управления, и для операционных сегментов имеется отдельная финансовая информация. Высший орган оперативного управления может быть представлен одним человеком или группой лиц, которые распределяют ресурсы и оценивают результаты деятельности компании. Функции высшего органа оперативного управления выполняет Правление Компании.

(а) Описание продукции и услуг, от реализации которых каждый отчетный сегмент получает выручку

В управленческих целях, Компания осуществляет деятельность в рамках двух основных операционных сегментов:

- Реализация готовой продукции;
- выполнение работ и оказания услуг;

(б) Факторы, которые руководство использует для определения отчетных сегментов

Для определения, какой из пересекающихся комплектов финансовой информации должен формировать основу операционных сегментов, руководство применило основной принцип МСФО (IFRS) 8 «Операционные сегменты».

7 Информация по сегментам (Продолжение)

(с) Оценка прибыли или убытка, активов и обязательств операционных сегментов

Высший орган оперативного управления анализирует финансовую информацию, подготовленную в соответствии с Национальными стандартами бухгалтерского учета РУз, скорректированную с учетом требований подготовки внутренней отчетности. Такая финансовая информация в некоторых аспектах отличается от Международных стандартов финансовой отчетности:

- (i) отсроченные налоги не распределяются по сегментам;
- (ii) резервы по дебиторской задолженности признаются на основе профессиональных суждений руководства и имеющейся информации, а не в соответствии с моделью понесенных убытков, предусмотренной МСФО (IAS)39;
- (iii) местная переоценка основных средств.

(d) Информация о прибыли или убытке, активах и обязательствах отчетных сегментов

В итоге все операционные активы Компании находятся, и большинство услуг оказаны Компании в Республике Узбекистан.

Выручка сегмента является выручкой, которая непосредственно применима к сегменту, будь то продажи внешним покупателям или же операции с другими сегментами. Выручка сегмента не включает:

- доходы от переоценки иностранной валюты;
- прибыль от реализации основных средств;
- штрафы, взысканные с клиентов;
- доходы от аренды помещений;
- прочий доход.

Расходы сегмента – это расходы, возникающие в результате операционной деятельности сегмента, которая непосредственно применима к сегменту и соответствующая доля расхода может быть распределена на разумной основе между сегментами, включая расходы, относящиеся к продажам внешним покупателям и расходы, относящиеся к операциям с другими сегментами.

Расходы сегмента не включают:

- процентный расход;
- убытки от переоценки иностранной валюты;
- убыток от обесценения основных средств;
- комиссионные банка;
- расход по текущему налогу на прибыль;
- расходы по проблемным долгам;
- социальные расходы;
- коммерческие расходы;
- прочие расходы.

Результат сегмента рассчитывается как выручка сегмента за вычетом расходов сегмента.

(е) Анализ выручки в разрезе продуктов и услуг

Анализ выручки Компании в разрезе продуктов и услуг представлен в Примечании 22 (выручка) и Примечании 25 (прочий операционный доход).

8 Расчеты и операции со связанными сторонами

Стороны обычно считаются связанными, если они находятся под общим контролем, или одна из сторон имеет возможность контролировать другую сторону, или может оказывать значительное влияние на принимаемые ею решения по вопросам финансово-хозяйственной деятельности или осуществлять над ней совместный контроль. При рассмотрении взаимоотношений с каждой из возможных связанных сторон принимается во внимание экономическое содержание таких взаимоотношений, а не только их юридическая форма.

В таблице ниже приводятся данные о вознаграждении основному руководству:

	2020		2019	
	Расходы	Начисленное обязательство	Расходы	Начисленное обязательство
<i>в тысячах УЗС</i>				
Заработная плата	1 113 362	133 603	1 002 026	120 243

9 Основные средства

Изменения балансовой стоимости основных средств представлены ниже:

	Здания, сооружения	Офисное оборудование	Оргтехника	Транспортные средства	Прочие основные средства	итого основных средств
<i>в тысячах УЗС</i>						
Балансовая стоимость на 31.12.2018г.	-	1 537	11 127	15 137	8 083	35 884
Первоначальная стоимость на 31.12.2018г.	-	141 062	141 154	203 414	76 163	561 793
Накопленная амортизация	-	(139 525)	(130 027)	(188 277)	(68 080)	(525 909)
Поступления	-	-	-	97 696	-	97 696
Выбытия	-	-	-	(187 324)	-	(187 324)
Амортизационные отчисления	-	(1 537)	(1 897)	(187 324)	(2 654)	(181 236)
Балансовая стоимость на 31.12.2019г.	-	-	9 230	112 833	5 429	127 492
Первоначальная стоимость на 31.12.2019г.	-	141 062	141 154	113 786	76 163	472 165
Накопленная амортизация	-	(141 062)	(131 924)	(953)	(70 734)	(344 673)
Поступления	-	-	39 839	111 116	-	150 955
Выбытия	-	-	-	-	-	-
Амортизационные отчисления	-	-	(1 107)	(37 331)	(1 549)	(39 987)
Балансовая стоимость на 31.12.2020г.	-	-	47 962	186 618	3 880	238 460
Первоначальная стоимость на 31.12.2020г.	-	141 062	180 993	224 902	76 163	623 120
Накопленная амортизация	-	(141 062)	(133 031)	(38 284)	(72 283)	(384 660)

10 Нематериальные активы (НМА)

В Компании в 2019-2020 годах нематериальные активы не имелись.

11 Финансовые инструменты, имеющие в наличии для продажи

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
B'OSTON OPTIMAL TEKSTIL	-	6 275 400
ООО " SHOMANAY ECO TEKS "	17 182 348	17 182 348
ООО "EASTBRICK"	2 746 042	-
ООО "Innovatsion Bio Texnologiyalar"	50 000	50 000
ООО "INVEST GROUP CENTRE"	29 737 416	-
ООО "NAVRO'Z BOGI"	85 000 000	-
ООО "NBU GAZGAN INVEST"	26 123 000	-
ООО "O'ZBEIGM OTLARI"	42 815 000	-
ООО "PAXTAKOR GOLD TEXTILE"	9 518 308	9 518 308
ООО "ROYAL SILK"	2 761 104	-
ООО "SAMARKAND HOSPITALITY PARTNERS"	2 020 000	-
ООО "SHEROBOD TEXTILE INVEST"	28 729 754	28 729 754
ООО "SHOMANAY ECO TEKS"	6 601 851	6 601 851
ООО "UNITED NATIONAL COMPANY"	8 207 536	8 207 536
ООО "UZAUTOTRANS SERVICE"	4 753 000	4 753 000
ООО "YANGI ZAMON BINO"	165 083 446	36 075 702
ООО "Zarbdor textile"	12 400 000	12 400 000
ООО "ZOMIN TEXTILE"	11 650 304	11 650 304
ООО "PAXTAKOR GOLD TEXTILE "	1 185 600	1 185 600
АО "O'zbekiston metallurgiya kombinati"	7 714 829	-
ООО "YINCHOQLAR FABRIKASI"	1 688 039	1 688 039
ООО "Bo`rlitog Kimyo"	50 000	50 000
ООО "FUNNY KIDS WORLD "	-	5 314 543
ООО "JAYHUN GOLD TEX"	130 000	130 000
ООО "NATIONAL PRODUCTS"	-	1 149 862
ООО "OSTEX COLOUR"	14 179 144	14 179 144
ООО "SHEROBOD TEXTILE INVEST"	17 438 306	17 438 306
ООО "TOSHKENT SIFAT SUT"	-	6 805
ООО "TOYS CITY"	-	1 177 186
ООО KHOREZM INVEST PROJECT	1 000 000	-
Итого	498 765 027	183 763 688

12 Прочие долгосрочные инвестиции

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
ООО "BILLUR TEKS"	5 334 118	7 132 666
ООО "BUXORO-SHIRIN"	-	4 000 000
ООО "COINOT AND C"	206 993	322 682
ООО "ELEGANS TEKS"	-	677 722
ООО "HORAZM GILAMLARI"	-	627 448
ООО "KINDER FRUITS"	-	9 429 199
ООО "POYTEX"	-	1 239 799
ООО "QUVA QANDOLATLARI"	9 092 093	9 312 902
ООО "ROYAL SILK"	1 003 778	1 003 778
ООО "URG TEX"	2 620 648	5 385 138

АО «NBU INVEST GROUP»

Примечания к финансовой отчетности – 31 декабря 2020 года

ООО "VODIY MUZQAYMOGI"		778 408
ООО "ASAKA MAK"	603 040	613 946
ООО "BILLUR TEKS"	4 656 279	5 097 553
ООО "COINOT AND C"	83 378	133 104
ООО "KINDER FRUITS"	-	4 985 279
ООО "NAMANGAN QOG'OZI"	-	568 284
ООО "QUVA QANDOLATLARI"	-	1 483 958
ООО "ROYAL SILK"	1 623 489	1 623 489
ООО "VODIY MUZQAYMOGI"	-	403 154
Итого	25 223 816	54 818 509

13 Долгосрочная дебиторская задолженность

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
СП ROISON ELECTRONICS	16 206 783	-
ООО "CHIRCHIQ SAVDO BARAKA"	2 293 200	-
ООО "ELLIKQALA DENIM"	5 720 284	-
ООО "GABON TEXTILE"	16 717 332	-
ООО "GAZALKENT MEVA"	10 544 757	-
ООО "Indigo"	33 090 147	-
ООО "JASMIN TEXTILE PLYUS"	913 422	-
ООО "JASURBEK TEK"	5 990 482	-
ООО "Jin Hua OutfitTEXTILE"	10 783 800	-
ООО "Kasaba Palace"	15 920 150	-
ООО "Madina Mavlon"	9 633 862	-
ООО "MASSAGET TEXTILE"	3 785 281	-
ООО "MERCURY RENAISSANCE"	24 786 028	-
ООО "MIRONOV and BUBNOV Invest"	12 130 160	-
ООО "NT SPINNING GROUP"	14 365 000	-
ООО "Poytaxt Avto Tex Savdo"	14 087 674	-
ООО "RADIUS GROUP"	867 712	-
ООО "REAL FOOD PRODUCTS"	893 064	-
ООО "Sharq A'lo TEX"	1 704 000	-
ООО "TITAN DSZ"	433 607	-
ООО "TUBO TEXTILE"	13 588 512	-
ООО "XIVA GILAM KOMBINATI"	22 472 766	-
ООО PLAST LINES	1 015 332	-
ИДП "CHINA" (Poy Teks)	299 000	-
ИДП "CHINA" (Registo Plaza)	19 685 152	-
ИИ ООО "Sof Sifat Tekstil"	10 010 917	-
СП "MUSAVARTEX"	4 373 877	-
Итого долгосрочная дебиторская задолженность	272 312 301	-

14 Оборотные запасы

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
Производственные запасы	3 355	6 889
Незавершенное производство	-	-
Готовая продукция	-	-
Товары	19 822 690	-
Итого товарно-материальных запасов	19 826 045	6 889

15 Торговая и прочая дебиторская задолженность

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
Торговая дебиторская задолженность	-	610
Итого финансовые активы в составе дебиторской задолженности	-	610
Предоплаченные налоги	2 996 532	27 087
Предоплаченные платежи в госцелевые фонды	-	17 526
Авансы выплаченные поставщикам	7 824	6 110
Авансы, выданные персоналу	10 596	-
Прочая дебиторская задолженность	5 454 333	6 592 719
Итого торговая и прочая дебиторская задолженность	8 469 285	6 644 053

Суммы дебиторской задолженности не обеспечены запасами или другими активами.

16 Прочие оборотные финансовые активы (инвестиции)

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
ООО "ANDIJON CHARM"	-	4 834 812
ООО "FARG'ONA KIMYO ZAVODI"	-	950 000
ООО "Innovatsion Bio Texnologiyalar"	380 000	380 000
ООО "KURGAN TEX"	2 306 932	2 768 318
ООО "MARG`ILON BO`YOQ TEKSTIL"	-	1 404 348
ООО "NAM TEX"	13 103 353	13 103 353
ООО "NUKUS TEXTILE"	15 759 838	15 759 838
ООО "ROYAL SILK"	49 236	-
ООО "SHOMANAY ECO TEKS"	-	1 193 000
ООО "SURHON SUN MILK"	375 094	401 194
ООО "TO`YTERA TEKSTIL"	-	1 817 096
ООО "VODIY MUZQAYMOGI"	-	-
ООО "XUMO TO`QIMACHI"	5 427 382	7 406 854
ООО "MARMAR OBOD"	3 000 000	-
ООО O`ZBEGIM SPORT OTLARI	5 000 000	3 200 000
Итого	45 401 835	53 218 813

17 Денежные средства и их эквиваленты

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
Остатки в кассе	-	-
Остатки на банковских счетах до востребования - УЗС (срочный депозит)	3 176 863	54 625
Остатки на банковских счетах до востребования - доллары США	-	-
Остатки на банковских счетах - прочие счета	116 001 582	40 001 647
Итого денежных средств и их эквивалентов	119 178 446	40 056 271

По состоянию на конец каждого отчетного периода, денежные средства и их эквиваленты являются не просроченными и не обесцененными и представляют собой остатки на счетах в Главном ОПЕРУ г.Ташкента НБ ВЭД РУз.

18 Акционерный капитал

На 31 декабря 2020 года все выпущенные обыкновенные акции полностью оплачены. Каждая акция предоставляет право одного голоса. Количество выпущенных простых акций составляет 962 274 063 шт., по номинальной стоимости 1 000 УЗС.

В течение 2019-2020 годов дивиденды были объявлены:

- 1) Решением единственного акционера от 14 июня 2019 года № 46 прибыль, полученная по итогам 2018 года в размере 2 070 088 тыс. УЗС распределена:

На оплату дивидендов 1 966 583 тыс. УЗС или 95% от чистой прибыли;

На формирование резервного фонда 103 504 тыс. УЗС или 5% от чистой прибыли.

- 2) Решением единственного акционера от 24 ноября 2020 года № 6 прибыль, полученная по итогам 2019 года в размере 11 906 337 тыс. УЗС распределена:

На оплату дивидендов 11 311 021 тыс. УЗС или 95% от чистой прибыли;

На формирование резервного фонда 595 317 тыс. УЗС или 5% от чистой прибыли.

<i>в тысячах УЗС</i>	2020	2019
Кредиторская задолженность по дивидендам на 1 января	-	-
Дивиденды, объявленные в течение года	11 311 021	1 966 583
Дивиденды, выплаченные в течение года	11 311 021	1 966 583
Кредиторская задолженность по дивидендам на 31 декабря	-	-

19 Торговая и прочая кредиторская задолженность

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
Счета к оплате поставщикам	17 568	18 595
Дивиденды к оплате	-	-
Итого финансовая кредиторская задолженность в составе торговой и прочей кредиторской задолженности	17 568	18 595
Начисленное вознаграждение сотрудникам	-	4 348
Авансы полученные от поставщиков	518 666	362
Текущее обязательство по налогам и внебюджетным фондам	1 411 892	121 877
Прочее	125 396	-
Итого торговая и прочая кредиторская задолженность	2 073 522	145 181

Авансы, полученные от поставщиков следующие:

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
ООО "BESHARIQ TO'QIMACHI"	-	288
ООО "YAK-KOL 555"	518 666	-
ООО "KOSON TEXTILE"	-	74
Итого торговая и прочая дебиторская задолженность	518 666	362

20 Административные и прочие операционные расходы

<i>в тысячах УЗС</i>	2020	2019
Расходы по реализации	103 387	1 640
Административные расходы	4 313 647	2 713 365
Прочие операционные расходы	601 861	487 025
Итого расходы на сбыт, административные и операционные расходы	5 018 895	3 202 030

21 Прочие операционные доходы

<i>в тысячах УЗС</i>	2020	2019
Прочие доходы, от операционной деятельности	12 462 649	3 887 520
Итого прочего операционного дохода	12 462 649	3 887 520

22 Налог на прибыль

(a) Компоненты расходов /(возмещения) по налогу на прибыль

<i>в тысячах УЗС</i>	2020	2019
Текущий налог на прибыль	3 040 490	86 540
Отложенный налог	3 970	1 520
Расходы по налогу на прибыль за год	3 036 521	88 020

(b) Сверка величины расходов по налогу на прибыль с суммой прибылей и убытков, умноженной на применимую ставку налогообложения

Текущая ставка налога на прибыль, применяемая к большей части прибыли Компании за 2020 год - 15%, 2019 -12%.

Ниже представлена сверка расчетных и фактических расходов по налогу на прибыль.

<i>в тысячах УЗС</i>	2020	2020
Прибыль / (убыток) до налогообложения	26 167 276	11 992 877
Расчетная сумма расхода/(возмещения) по налогу на прибыль по установленной законом ставке 15% (2019г.- 12%):	3 925 091	1 439 145
Налоговый эффект расходов, не уменьшающих налогооблагаемую базу, и доходов, не включаемых в налогооблагаемую базу:		
Невычитаемые расходы	3 040 490	86 540
Доход, освобожденный от налогообложения	3 921 122	1 437 625
Расходы по налогу на прибыль	3 044 460	88 060

(а) Отложенные налоги в разбивке по видам временных разниц

Различия между МСФО и налоговым законодательством Республики Узбекистан приводят к возникновению временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств в целях составления финансовой отчетности и их базой для расчета налога на прибыль. Налоговые последствия изменения этих временных разниц подробно представлены ниже и отражаются по ставке 15% за 2019-2020 года.

<i>в тысячах УЗС</i>	2020	Восстановлено на счета прибыли и убытков	2019
Налоговый эффект вычитаемых временных разниц			
Отсроченные расходы и доходы	3 970	1 520	2 450
Признанный отложенный налоговый актив	3 970	1 520	2 450
Чистые отложенные налоговые активы	3 970	1 520	2 450

При существующей структуре Компании налоговые убытки и текущие налоговые активы одних компаний Компании не могут быть зачтены против текущих налоговых обязательств и налогооблагаемой прибыли других компаний Компании, и, соответственно, налоги могут быть начислены, даже если имеет место консолидированный налоговый убыток. Поэтому взаимозачет отложенных налоговых активов и обязательств возможен, только если они относятся к одному и тому же налогоплательщику. Руководство считает, что отложенные налоговые активы могут быть возмещены в сроки свыше 12 месяцев после окончания отчетного периода.

23 Прибыль на акцию

Базовая прибыль на акцию рассчитывается как отношение прибыли, приходящегося на долю акционеров Компании, к средневзвешенному числу обыкновенных акций, находящихся в обращении в течение года, за исключением собственных выкупленных акций.

У Компании отсутствуют разводняющие потенциальные обыкновенные акции, следовательно, разводненная прибыль на акцию совпадает с базовой прибылью на акцию.

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
<i>Прибыль за год, причитающаяся владельцам акций</i>	23 126 786	11 906 337
Прибыль за год	23 126 786	11 906 337
Средневзвешенное количество акций в обращении (тыс.)	962 274	962 274
Базовая и разводненная прибыль на акцию (в УЗС на акцию)	24,03	12,37

Прибыль на акцию от продолжающейся деятельности рассчитывается следующим образом:

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
<i>Прибыль за год</i>	23 126 786	11 906 337
Минус: дивиденды по акциям	11 311 021	1 966 583
Нераспределенная прибыль за год	11 815 765	9 939 754
Нераспределенная прибыль за год, причитающаяся владельцам акций в соответствии с условиями этих акций	11 815 765	9 939 754
Дивиденды по акциям, объявленные в течение года	11 311 021	1 966 583
Прибыль за год, причитающаяся владельцам акций	23 126 786	11 906 337

24 Условные и договорные обязательства

Юридические разбирательства. Время от времени в ходе обычной финансово-хозяйственной деятельности Компания получает иски. На основании своих оценок и как внутреннего, так и стороннего профессионального консультирования руководство Компании считает, никакие существенные убытки не могут быть понесены по таким искам, и соответственно, не было создано никаких резервов в данной финансовой отчетности.

Налоговое законодательство. Из-за присутствия в налоговом, валютном и таможенном законодательстве Республики Узбекистан положений, допускающих различные толкования, и из-за практики налоговых органов в нестабильной среде делать случайные выводы о деловой деятельности, суждение руководством деловой деятельности Компании может не совпадать с оценкой той же деятельности налоговыми органами. Если какое-то суждение будет оспорено налоговыми органами, Компании могут быть доначислены налоги, а также штрафы и пени, которые могут быть весьма значительными.

Руководство Компании считает, что придерживается адекватной интерпретации соответствующего законодательства, и позиция Компании в отношении налоговых, валютных и таможенных вопросов будет поддержана. Соответственно, по состоянию на 31 декабря 2019 г. не существовало никаких резервов по потенциальным налоговым обязательствам.

25 Управление Финансовыми Рисками

Функция управления рисками Компании осуществляется в отношении финансовых, операционных и юридических рисков. Финансовый риск включает рыночный риск (валютный риск, риск изменения процентной ставки и прочий ценовой риск), кредитный риск и риск ликвидности. Главной целью управления финансовыми рисками является определение лимитов риска и дальнейшее обеспечение соблюдения установленных лимитов. Управление операционным и юридическим рисками должно обеспечивать надлежащее функционирование внутренней политики и процедур Компании в целях минимизации данных рисков.

Кредитный риск. Компания подвержена кредитному риску, а именно риску того, что одна сторона по финансовому инструменту принесет финансовый убыток другой стороне, так как не сможет исполнить свое обязательство. Подверженность кредитному риску возникает в результате продажи Компанией продукции на условиях отсрочки платежа и совершения других сделок с контрагентами, в результате которых возникают финансовые активы.

<i>в тысячах УЗС</i>	31 декабря 2020	31 декабря 2019
Торговая и прочая дебиторская задолженность	8 469 285	6 644 053
Денежные средства и их эквиваленты	119 178 446	40 056 271
Итого максимальный кредитный риск	127 647 730	46 700 324

Максимальный кредитный риск, возникающий у Компании по классам активов, отражен в балансовой стоимости финансовых активов в отчете о финансовом положении включает следующее:

Влияние возможного взаимозачета активов и обязательств не имеет существенного значения для снижения потенциального кредитного риска. Снижение кредитного риска осуществляется за счет залогового обеспечения и прочих мер повышения качества кредита

Компания контролирует кредитный риск, устанавливая лимиты на одного контрагента или группу связанных контрагентов. Лимиты кредитного риска по продуктам и отраслям экономики регулярно утверждаются руководством. Мониторинг таких рисков осуществляется регулярно, при этом лимиты пересматриваются не реже одного раза в год.

Компания проводит анализ по срокам задержки платежей торговой дебиторской задолженности и отслеживает просроченные остатки дебиторской задолженности.

Рыночный риск. Компания подвержена воздействию рыночных рисков. Руководство устанавливает лимиты в отношении уровня принимаемого риска и контролирует их соблюдение на ежедневной основе. Однако применение данного подхода не может предотвратить убытки сверх этих лимитов в случае более существенных изменений на рынке.

Влияние рыночного риска, представленное ниже, основано на изменении одного фактора при том, что все остальные переменные характеристики остаются неизменными. На практике такое едва ли возможно и изменения нескольких факторов могут коррелировать – например, изменение процентной ставки и валютных курсов.

Валютный риск. В отношении валютного риска руководство устанавливает ограничения по уровню риска по каждой валюте и в целом. Мониторинг указанных позиций осуществляется на ежемесячной основе. На 31 декабря 2019 и 2020 годов, Компания только располагала финансовыми активами и обязательствами в Узбекских сумах.

Риск изменения процентной ставки. Компания подвержена риску, связанному с влиянием колебаний рыночных процентных ставок на ее финансовое положение и денежные потоки. Риск изменения процентной ставки – это риск финансовых убытков в связи с негативными изменениями в процентных ставках для финансовых активов и обязательств Компании. Компания заимствует средства как по фиксированной, так и по меняющейся ставке.

На 31 декабря 2020 года Компания располагала финансовыми обязательствами с фиксированной процентной ставкой 1% годовых.

Прочий ценовой риск. Из-за отсутствия активного рынка для долевых инструментов в Республике Узбекистан трудно оценить подверженность Компании риску цен на акции. Большая часть долевых инвестиций, удерживаемых Компанией, отражаются по стоимости приобретения и периодически оцениваются на обесценение, соответственно, не ожидается, что подверженность Компании долевым риску будет существенным.

Риск ликвидности. Риск ликвидности - это риск того, что Компания столкнется с трудностями при исполнении финансовых обязательств. Компания подвержена риску в связи с ежедневной необходимостью использования имеющихся денежных средств. Риском ликвидности управляет Плановый отдел Компании. Руководство ежемесячно контролирует прогнозы движения денежных средств Компании.

Компания старается поддерживать устойчивую базу финансирования, состоящую преимущественно из торговой кредиторской задолженности и прочей кредиторской задолженности и авансов полученных. Компания инвестирует средства в диверсифицированные портфели ликвидных активов для того, чтобы иметь возможность быстро и без затруднений выполнить непредвиденные требования по ликвидности. Портфель ликвидности Компании включает денежные средства и их эквиваленты (Примечание 17). Согласно оценкам руководства денежные средства, банковские депозиты из портфеля ликвидности, могут быть реализованы в денежной форме в течение одного дня в целях удовлетворения непредвиденных потребностей в ликвидности.

Финансовый Департамент контролирует ежедневную позицию по ликвидности и регулярно проводит стресс-тестирование по ликвидности при различных сценариях, охватывающих стандартные и более неблагоприятные рыночные условия.

На 31 декабря 2020 и 2019 годов, все финансовые обязательства имеют срок погашения сроком до 3 (трех) месяцев.

26 Управление капиталом

Задачей Компании в области управления капиталом является обеспечение способности Компании продолжать непрерывную деятельность обеспечивая акционерам приемлемый уровень доходности, соблюдая интересы других партнеров и поддерживая оптимальную структуру капитала, позволяющую минимизировать затраты на капитал. Для поддержания и регулирования структуры капитала Компании может варьировать сумму дивидендов, выплачиваемых акционерам, возвращать капитал акционерам, выпускать новые акции или продавать активы с целью уменьшения задолженности.

Как и другие компании отрасли, Компания осуществляет контроль за капиталом исходя из соотношения собственных и заемных средств. Этот показатель рассчитывается путем деления всей суммы обязательств на всю сумму капитала под управлением Компании. Компания считает, что общая сумма капитала под управлением составляет сумму капитала, отраженного в отчете о финансовом положении. В течение 2020 года стратегия Компании, не менявшаяся с 2019 года, предусматривала поддержание соотношения собственных и заемных средств на уровне от 40% до 60% и кредитного рейтинга ВВ. В течение 2020 и 2019 годов, Компания соблюдала все внешние требования к уровню капитала.

27 Справедливая стоимость финансовых инструментов

Справедливая стоимость представляет собой сумму, на которую можно обменять финансовый инструмент в ходе текущей операции между заинтересованными сторонами, за исключением случаев вынужденной продажи или ликвидации. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости является котированная на активном рынке цена финансового инструмента.

Расчетная справедливая стоимость финансовых инструментов определялась Компанией исходя из имеющейся рыночной информации (если она существовала) и надлежащих методов оценки. Однако для интерпретации рыночной информации в целях определения оценочной справедливой стоимости необходимо применять профессиональные суждения. Экономика Республики Узбекистан продолжает проявлять некоторые характерные особенности, присущие развивающимся рынкам, а экономические условия продолжают ограничивать объемы активности на финансовых рынках. Рыночные котировки могут быть устаревшими или отражать стоимость продажи по низким ценам и ввиду этого не отражать справедливую стоимость финансовых инструментов. При определении справедливой стоимости финансовых инструментов руководство использует всю имеющуюся рыночную информацию. Руководство полагает, что текущая стоимость всех финансовых активов и обязательств примерно равна их справедливой стоимости, в связи с их краткосрочным характером.

28 Представление финансовых инструментов по категориям оценки

В соответствии с МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка», Компания относит свои финансовые активы только к категории займы и дебиторская задолженность.

<i>в тысячах УЗС</i>	Займы и дебиторская задолженность	Итого
На 31 декабря 2020 года		
Денежные средства и их эквиваленты	119 178 446	119 178 446
Торговая дебиторская задолженность	8 469 285	8 469 285
Итого финансовых активов	127 647 730	127 647 730
На 31 декабря 2019 года		
Денежные средства и их эквиваленты	40 056 271	40 056 271
Торговая дебиторская задолженность	6 644 053	6 644 053
Итого финансовых активов	46 700 324	46 700 324

Все финансовые обязательства Компании отражаются по амортизированной стоимости.